

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Cognome e Nome **ZANNIRATO MARCO**
Indirizzo Via Rovigo,20 21042 Caronno Pertusella VA
Telefono **Cell. 340-3721819 – Fisso 02-96450808**
E-mail **marco_zannirato@yahoo.it**

Nazionalità Italiana

Data di nascita 12/10/1970

Stato civile Coniugato

- **Date (da – a)** Da Settembre 2020 – in corso.
- **Nome del datore di lavoro** **Axitea Spa, Milano.**
- **Tipo di azienda o settore** Global Security Provider per la sicurezza fisica e informatica.
- **Tipo di impiego** Senior Sales Account
- **Principali mansioni e responsabilità** Gestione e sviluppo del portafoglio clienti .
Vendita di servizi per la sicurezza fisica (video allarme, video sorveglianza e sicurezza personale) e informatica (Cyber Security), GDPR Compliance Consulting delle PMI.
Risk Analysis and management.
- **Date (da – a)** Da Febbraio 2020 – novembre 2020
- **Nome del datore di lavoro** **Triboo Group, Milano.**
- **Tipo di azienda o settore** Triboo è una Digital Transformation Factory che affianca i propri clienti nella creazione e gestione delle loro attività digitali.
- **Tipo di impiego** Senior Sales Account
- **Principali mansioni e responsabilità** Seguo e sviluppo la parte commerciale settore Life Style della rivista The Wall Street Italia, rivista mensile dedicata ai professionisti del settore finanziario. Nella sezione WSI Advisory ben 40 pagine incentrate su asset management, private banking e fondi. La rivista è media partner di tutti gli eventi finanziari più importanti.

- **Date (da – a)** Da Maggio 2019 - Dicembre 2019
- **Nome del datore di lavoro** Belvivere Media – Gruppo Cose Belle d’Italia, Milano
- **Tipo di azienda o settore** Il gruppo editoriale *Bel Vivere Srl*, azienda di intrattenimento leader nella erogazione di contenuti nonché nella organizzazione di eventi di prestigio.
- **Tipo di impiego** Senior Sales Account – Responsabile di Testata Watch Digest
- **Principali mansioni e responsabilità** Gestione Portafoglio clienti Editoria e Turismo e trasversali – off e on Line
New Business, gestione e mantenimento portafoglio Turismo ed Editoria/trasversale, con massima attenzione alle azioni di ampliamento dello stesso, proponendo le migliori soluzioni. Vendita spazi pubblicitari nazionali sui mezzi del Gruppo: Watch Digest, Life Style Journal, Riders, Amadeus, Golf Today, Sci, Urban, Urban Kids, Yacht Capital, Fashion Illustrated,. Settore Turismo. Forecast settimanale e andamento fatturato mensile
- **Date (da – a)** **Da Luglio 2014 - Febbraio 2019**
- **Nome del datore di lavoro** **Gruppo Il Sole 24 Ore SpA – System 24**
- **Tipo di azienda o settore** Concessionaria di pubblicità “Il Sole 24 Ore” Milano
- **Tipo di impiego** **Senior Sales Account**
- **Principali mansioni e responsabilità** Gestione Portafoglio clienti Editoria e Turismo e trasversali – off e on Line
New Business, gestione e mantenimento portafoglio Turismo ed Editoria/trasversale, con massima attenzione alle azioni di ampliamento dello stesso, proponendo le migliori soluzioni tra i 150 prodotti del gruppo.
Tra i principali, **Il Sole 24 Ore , Radio 24 , Radio Kiss Kiss**, i magazines **IL- Maschile de Il Sole 24 Ore, How To Spend IT e per la parte Cultura, vendita eventi MUSEO MUDEC**.
Sistema utilizzato per gestione clienti e ordini – ADVERTO- SALESFORCE
Forecast settimanale e andamento fatturato mensile
- **Date (da – a)** **Da Luglio 2012 – Giugno 2014**
- **Nome del datore di lavoro** **Gruppo Il Sole 24 Ore SpA – System 24**
- **Tipo di azienda o settore** Concessionaria di pubblicità “Il Sole 24 Ore” Milano
- **Tipo di impiego** **Local Sales Account**
- **Principali mansioni e responsabilità** Vendita di spazi pubblicitari sul quotidiano “ Libero” nell’ambito della regione Lombardia . Sviluppo e gestione portafoglio clienti e prospect.
Sistema utilizzato per gestione clienti e ordini – Multiplo.
- **Date (da – a)** **Da Novembre 2008 – Luglio 2012**
- **Nome del datore di lavoro** **Publikompass Spa- Milano**
- **Tipo di azienda o settore** Concessionaria di pubblicità “La Stampa” Milano

- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
- **Date (da – a)**
- Nome del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- **Date (da – a)**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- **Date (da – a)**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- **Date (da – a)**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- **Date (da – a)**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità

Local Sales Account

Promozione e Vendita di spazi pubblicitari regione Lombardia e Nord Italia.
 Attività di telemarketing e visite mirate a clienti e prospect per promuovere la vendita di spazi pubblicitari su alcune testate e periodici leader nazionali e regionali.
 Attività di customer satisfaction e fidelizzazione cliente.
 Responsabile pubblicità legale Lombardia per la vendita spazi pubblicitari ad hoc a enti pubblici e banche su alcune testate e periodici leader nazionali e regionali.

Da luglio 2008 – Ottobre 2008

VEZZA SpA – Alba

Industria alimentare - olearia

Procacciatore con portafoglio

Favorire la crescita del portafoglio clienti mediante visite dirette a seguito di nominativi a piè di lista fornita da società di telemarketing. Mantenimento della clientela fidelizzata con lo scopo di ampliare la gamma di prodotti da fornire.

Gestione eventuali reclami e recupero credito

Novembre 2007 – Maggio 2008

Pirelli Re Agency - Milano

Immobiliare

Procacciatore d'affari - Funzionario acquirente

Incrementare pacchetto clienti aziendale; ricerca ,contatto e acquisizione potenziali clienti .

Settembre 2001 – Dicembre 2006

VEAM Srl – Lainate (Mi) Gruppo ITT Cannon

Metalmeccanico/Connettoristica

Impiegato VI° livello Metalmeccanico. Disegnatore Meccanico

Sviluppo nuovi progetti per clienti e modifica vecchi disegni in archivio (sia particolari che disegni d'assieme).

Programma utilizzato **IBM CATIA system V5.**

Dal 02/09/2000 al 10/09/2001

VEAM Srl – Lainate (Mi) Gruppo ITT Cannon

Metalmeccanico/Connettoristica

Impiegato V° livello Metalmeccanico addetto alla logistica presso la Veam S.r.l. Arese(Mi).

Controllo e gestione del magazzino. Preparazione ed evasione commesse clienti.

Dal 05/04/2000 al 02/08/2000

Addetto al controllo di magazzino con contratto interinale Adecco S.p.a. presso la Elma S.p.a, Baranzate di Bollate (Mi)

Import –export macchine utensili.

Impiegato IV° livello commercio. Assistente del responsabile assistenza tecnica.

- Principali mansioni e responsabilità
 - Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Principali mansioni e responsabilità

Spedizioni e ricevimento ricambi macchine utensili, controllo documenti di trasporto, inserimento degli stessi e archiviazione. Consegna pezzi di ricambio direttamente al cliente.

Dal 08/01/2000 al 28/03/2000

Adetto alla gestione del magazzino con contratto interinale Adecco S.p.a presso **Carl Zeiss S.p.a.** v.le delle industrie, Arese (Mi).

Ottica

Impiegato IV° livello commercio.

Controllo, Preparazione, evasione commesse clienti.

Dal 10/04/1999 al 28/09/1999

MBA Broker insurance S.r.l. , P.zza Castello 25, Milano.

Assicurativo.

Impiegato.

Gestione pacchetto clienti e prospect, vendita polizze e riscossione delle stesse.

Dal 15/09/1998 al 31/03/1999

Ina Assitalia S.p.a. sede di Saronno (Va)

Assicurativo.

Gestione pacchetto clienti e prospect, vendita polizze e riscossione delle stesse.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita, data e voto
- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita, data e voto
- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita, data e voto
- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita, data e voto

1991

Perito elettronico conseguito presso l'ITI "Cavour" di Milano

Diritto, elettronica digitale, elettronica, inglese tecnico, laboratorio di elettronica.

Perito elettronico.

1)Ottobre 1996 – Maggio 1997 2)Aprile 2007- Luglio 2007; 3)ottobre 2006 .

1) British Institute Saronno (Va)

2) Istituto Velasquez Saronno (VA)

3) Enaip Saronno.

1)Lingua inglese: elementi di grammatica generale, listening- comprehension- speaking and reading.

2)Lingua spagnola: elementi di grammatica generale, listening –comprehension- speaking and reading.

3)Corso di **C.A.D 2D**. Conoscenza teorico/ pratica del programma C.A.D e sue applicazioni.

1)Livello B1 lingua Inglese.

2)Livello A1 lingua spagnola.

3) Certificato di frequenza CAD.

Gennaio 2000 – Dicembre 2006.

Corso aziendale di lingua inglese.

- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita, data e voto

Conversazione tecniche ed esercitazioni scritte e orali.

Nessuna.

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

Buone capacità di sintesi, osservazione e apprendimento.

Buona predisposizione ai contatti umani e a lavorare in team.

Resistenza allo stress.

PRIMA LINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

INGLESE

Buono.

Buono.

Buono.

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

SPAGNOLO

Buono.

Elementare.

Scolastico.

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante ecc.

Predisposizione ai contatti sociali, buona dialettica . Serietà ed affidabilità.

Propositivo e intuitivo, capacità di interazione.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Predisposizione ad impieghi nel comparto tecnico/ commerciale ed ambiti creativi.

Buona capacità di mediazione.

Precisione e capacità di analisi.

Carattere estroverso e orientato al conseguimento del risultato.

Disponibilità a viaggiare.

CAPACITÀ E COMPETENZE

TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

Word, Excell, Outlook, Internet .

Catia V4/5

Cad 2D.

CAPACITÀ E COMPETENZE

ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

Lettura, , nuoto, calcio, bici, musica, cinema.

PATENTE O PATENTI

Patente: tipo A – B

Automunito

ULTERIORI INFORMAZIONI

Obiettivi: crescere umanamente e professionalmente in un ambiente dinamico e con buone prospettive di guadagno e carriera.

Autorizzo al trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs. 196/03 e successive modifiche.

Caronno Pertusella, 14/03/2021

Marco Zannirato